

Affiliate Vergütungsplan & Richtlinien

Bei Sales Circle schätzen wir die Arbeit unserer Partner – deshalb bieten wir ein faires und leistungsbezogenes Vergütungsmodell für alle aktiven Affiliate-Marketer. Die Provision richtet sich nach dem beworbenen Produkt und zusätzlichen Faktoren wie der eigenständigen Terminierung.

Produktkategorien & Standard-Provisionen

Je nach Produktkategorie wird die Provision wie folgt gestaffelt:

Produkt	Provision (%)
Sales Circle Academy (SCA)	25 %
Sales Circle Health (SCH)	25 %
Sales Circle University (SCU)	25 %
Sales Circle Growth (SCG)	25 %
Sales Circle Growth Mentoring (SCGM)	15 %
Sales Circle Mentoring (SCM)	15 %
Sales Circle Essentials (PDFs & Co)	50 %

Zusatzbonus für Eigeninitiative

Affiliate-Partner, die **eigenständig einen qualifizierten Termin vereinbaren**, der zu einem erfolgreichen Kaufabschluss führt, erhalten **zusätzlich 5 % Bonus Provision**.

Bei dem **eigenständigem verkauf von Sales Circle Essentials** erhält der Affiliate eine **zusätzliche Bonus Provision von 25 %**

Diese Initiative wird belohnt, da sie die Arbeit unseres internen Vertriebsteams entlastet und den direkten Einfluss des Affiliates auf den Erfolg widerspiegelt.

Richtlinien & Voraussetzungen

Damit deine Provisionsansprüche korrekt und pünktlich bearbeitet werden können, beachte bitte folgende Punkte:

- 1. Registrierung im Affiliate-System**

Alle Provisionen werden nur an registrierte und verifizierte Affiliate-Partner

ausgezahlt. Die Affiliate-ID muss korrekt übergeben werden.

2. **Tracking**

Eine erfolgreiche Vermittlung setzt voraus, dass der Interessent über deine persönliche, in unserem System hinterlegte Affiliate ID eingetragen wurde.

Die hinterlegte Affiliate ID ist bei einem Interessenten für 3 Monate geschützt. Nach Ablauf dieser 3 Monate kann diese von einem anderen Affiliate Partner überschrieben werden.

WICHTIG: Eine Terminbuchung, welche zu einem erfolgreichen Abschluss führt, steht über jeder Affiliate ID Zuordnung. **Wer den Abschlusstermin legt, erhält die gesamte Affiliate Provision.**

3. **Zusatzbonus für Eigeninitiative**

Der 5 %-Bonus gilt unter folgenden Voraussetzungen:

- Der Termin muss über deinen individuellen vom System zur Verfügung gestellten Link vereinbart worden sein.
- Der Abschluss muss klar auf deine Terminierung zurückzuführen sein.
- Sales Circle behält sich eine Prüfung der Zuweisung vor.

4. **Storno & Rückerstattung**

Bei Teil oder vollständiger Rückerstattung oder Vertragsstornierung verfällt der Provisionsanspruch. Teilrückerstattungen führen zu anteiliger Anpassung der Provision. Provisionsanspruch kann mit zukünftigen Provisionseinnahmen verrechnet werden.

5. **Zahlungsmodalitäten**

Provisionen werden nach Ablauf des Widerrufsrechts von 14 Tagen des Kunden und Bestätigung des Zahlungseingangs auf monatlicher Basis ausgezahlt.

Bei ausstehendem Provisionsanspruch ohne gültige Bankverbindung werden innerhalb von 90 Tagen mehrfach Aufforderungen zur Auszahlung geschickt und bei erfolglosem Kontaktaufbau über die im System hinterlegte E-Mail und Postanschrift müssen wir als Sales Circle den offenen Provisionsanspruch als eigenen Gewinn verbuchen. Damit verfällt der Provisionsanspruch.

6. **Bestandskunden Schutz**

Bei High Ticket Produkten ab 1000€ gilt ein Bestandskunden-Schutz für alle Affiliates. Bei allen anderen Produkten besteht die Möglichkeit, die Affiliate-Zuweisung zu überschreiben. Beispiel: jemand kauft ein Essential und später baut sich eine Kommunikation mit einem anderen Affiliate über ein High Ticket Produkt auf, dann wird hier automatisch der Affiliate überschrieben mit dem neuen Affiliate, welcher den Umsatz gebracht hat.

7. **Missbrauch und Manipulation**

Jeglicher Versuch, das Affiliate-System zu manipulieren oder unethisch zu bewerben, führt zum sofortigen Ausschluss vom Programm und zum Verlust aller offenen Provisionen.

8. **Code of Ethics**

Unter Einhaltung der Affiliate Marketer und Community Guidelines ist das Vorsätzliche Abwerben von Kaufinteressenten eines anderen Community Mitgliedes untersagt und kann nach Überprüfung zum Verlust zum Verlust des Provisionsanspruchs führen.

Stand: Juli 2025