

Sales Circle Community Guidelines

Für ein starkes Miteinander, das inspiriert, verbindet und schützt

1. Unsere Mission – Mehr als nur ein Netzwerk

Sales Circle ist ein Zusammenschluss ambitionierter Unternehmer, die sich gegenseitig stärken, gemeinsam wachsen und in einem geschützten Raum ihre Ziele verwirklichen. Unsere Community steht für Inspiration, Qualität, Vertrauen und gelebter Zusammenhalt.

2. Unsere Grundwerte

1. Wertschätzung & Respekt

Jedes Mitglied wird mit Respekt und Anerkennung behandelt. Kritik darf und soll geäußert werden – aber stets auf Augenhöhe und mit dem Ziel, Lösungen zu schaffen.

2. Vertraulichkeit

Was innerhalb der Community geteilt wird, bleibt vertraulich. Inhalte, Ideen oder persönliche Informationen dürfen nicht nach außen getragen oder anderweitig verwendet werden.

3. Integrität und Authentizität

Wir erwarten Ehrlichkeit, Aufrichtigkeit und echtes Interesse an persönlicher sowie gemeinschaftlicher Entwicklung.

4. Hier unterstützen wir uns gegenseitig

Jeder einzelne Fortschritt bringt auch die Community voran – deshalb ist gegenseitige Hilfe der Schlüssel.

3. Verhaltensregeln in der Community

Keine Werbung & kein Abwerben

Das Bewerben eigener Produkte, Dienstleistungen, Links oder externer Angebote sowie das gezielte Abwerben von Mitgliedern ist nicht gestattet – weder öffentlich noch im Privatchat. Dies gilt auch dann, wenn Mitglieder ein ähnliches Geschäftsmodell wie Sales Circle ausüben. Die gezielte Kontaktaufnahme mit anderen Mitgliedern zur Abwerbung, zum Vergleich oder zur Herabsetzung von Sales Circle ist untersagt, unabhängig vom genauen Wortlaut oder Kanal.

Kein toxisches Verhalten

Beleidigungen, Provokationen, Manipulation, Mobbing, Hetze oder jeglicher Druck auf andere Mitglieder oder Teammitglieder sind nicht erlaubt.

Fokus auf Wachstum

Der Austausch innerhalb der Community soll lösungsorientiert, wachstumsfördernd und wertvoll für alle Beteiligten sein. Persönliche Fragen und Herausforderungen dürfen geteilt werden – mit dem Ziel, voneinander zu lernen.

Keine internen Gruppierungen

Die eigenständige Bildung von Parallelstrukturen (z. B. eigene WhatsApp- oder Telegram-Gruppen, Discord-Server oder soziale Medien) auf Basis von Sprache, Herkunft, Rängen, Produkten oder Interessen ist untersagt. Wir fördern den Austausch innerhalb unserer Plattformen und bei unseren Sales Circle Events – vereint und gleichwertig.

Feedback gehört an den richtigen Ort

Konstruktives Feedback ist ausdrücklich erwünscht – allerdings ausschließlich über die vorgesehenen Feedback-Formulare oder -Kanäle. Öffentliches Negativ-Posting, destruktive Kommentare oder unterschwellige Kritik werden nicht toleriert.

Kein Schlechtreden von Sales Circle oder seiner Programme

Unsere Community lebt von Vertrauen. Es ist daher untersagt, Sales Circle, deren Angebote oder das Team öffentlich oder innerhalb der Community herabzusetzen, zu relativieren oder im Vergleich zu vermeintlich besseren Angeboten zu stellen – insbesondere, wenn eigene Ziele noch nicht erreicht wurden oder Inhalte nicht umgesetzt wurden.

Serverregeln gelten zusätzlich

Bitte beachtet die ergänzenden Regeln des Community-Servers, insbesondere zu Verhalten in Chats, Veranstaltungen und der Nutzung einzelner Kanäle.

4. Rechtliche Hinweise und Ergänzungen

Datenschutz- und Persönlichkeitsrechte

- Die Verarbeitung personenbezogener Daten erfolgt gemäß unserer Datenschutzerklärung.
- Mitglieder dürfen keine personenbezogenen Daten anderer Mitglieder ohne deren ausdrückliche Einwilligung speichern, weitergeben oder veröffentlichen.
- Das Anfertigen, Veröffentlichen oder Weiterleiten von Personenbezogenen Daten, unbefugten Screenshots, Chatverläufen, Audio- oder Videoaufnahmen aus der Community ist ohne ausdrückliche Zustimmung aller Betroffenen untersagt.

Urheberrecht und Nutzungsrecht

- Inhalte (Texte, Bilder, Videos, Präsentationen etc.), die von Mitgliedern oder Sales Circle in der Community geteilt werden, sind urheberrechtlich geschützt.
- Die Nutzung, Vervielfältigung oder Weitergabe dieser Inhalte außerhalb der Community ist nur mit ausdrücklicher Erlaubnis des Rechteinhabers gestattet.

Haftungsausschluss

- Die Beiträge der Mitglieder spiegeln ausschließlich deren persönliche Meinung wider. Sales Circle übernimmt keine Haftung für die Richtigkeit, Vollständigkeit oder Aktualität der von Mitgliedern geteilten Inhalte.
- Für Schäden, die durch die Nutzung von Informationen aus der Community entstehen, haftet Sales Circle nicht.

Hausrecht

- Sales Circle behält sich das Recht vor, Mitglieder bei Verstößen gegen diese Richtlinien nach eigenem Ermessen zu warnen, temporär zu sperren oder dauerhaft auszuschließen. Ein Rechtsanspruch auf Mitgliedschaft besteht nicht.

Vertragliche Einbindung

- Die Community-Richtlinien sind verbindlicher Bestandteil der Teilnahmebedingungen und gelten ergänzend zu den Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) von Sales Circle. Im Falle von Widersprüchen gelten die Regelungen der AGB vorrangig.

Streitbeilegung

- Im Falle von Streitigkeiten im Zusammenhang mit der Community ist zunächst der Versuch einer einvernehmlichen Lösung im direkten Dialog zu unternehmen. Wir bieten die Möglichkeit zur Streitschlichtung unser Support-System zu nutzen.

5. Affiliate-Richtlinien & Honorierung

Affiliate wird man durch Bewerbung oder Produktkauf

Eine Partnerschaft als Affiliate erfolgt ausschließlich durch eine aktive Bewerbung oder den Erwerb eines qualifizierenden Produkts. Dies garantiert Qualität und klare Spielregeln.

Keine Lead-Generierung innerhalb der Community

Es ist untersagt, innerhalb der Community und deren Social Media Accounts nach Leads oder Kunden zu suchen oder diese zu akquirieren. Potentielle Kunden sollen immer selbst und von außerhalb der Community generiert werden.

6. Konsequenzen bei Verstößen

Wir handeln klar, fair und konsequent. Bei einem Verstoß gegen diese Guidelines können je nach schwere folgende Schritte eingeleitet werden:

1. Verwarnungen

Leichte Verstöße führen zu einer offiziellen Verwarnung mit klarem Hinweis auf das Fehlverhalten.

2. Ausschluss bei schwerem oder wiederholtem Verstoß

Erfolgt keine Besserung oder liegt ein schwerer Verstoß vor, wird der Zugriff auf Community-Funktionen (wie Chat, Calls oder Events) dauerhaft oder zeitweise entzogen. Der Zugang zu erworbenen Produkten bleibt davon unberührt.

7. Abschluss & Verantwortung

Mit deinem Beitritt zur Sales Circle Community erklärst du dich mit diesen Richtlinien einverstanden.

Du bist ein wertvoller Teil dieser Gemeinschaft – wir freuen uns darauf, dich auf deinem Weg zu begleiten, gemeinsam zu wachsen und eine Umgebung zu schaffen, in der sich jeder mit Stolz einbringen kann.

Wichtiger Hinweis:

Die Einhaltung dieser Community-Richtlinien ist ein verbindlicher Bestandteil deiner Teilnahme am Sales Circle Programm. Verstöße können nicht nur zum Ausschluss aus der Community, sondern auch zu weiteren vertragsrechtlichen Maßnahmen führen.